

# 淮安系统集成配件

发布日期: 2025-09-22

作为全球多样化的工厂自动化、机器人和智能机械的造商，发那科的机器人产品系列多达260种，且焊接、切割、涂胶、搬运及装配机器人已经应用于汽车行业的各种工序中，已成为汽车、电子、医药等行业自动化生产线上的关键设备。

2021年12月，发那科联手林肯电气推出**FLEXFAB Cobot Guru**机器人焊接系统，其由**FANUC** 协作机器人CRX-10iA及林肯电气的AUTODRIVE®4R100送丝机·POWERWAVE®R450焊机等主要部件组成，具有协同作业提生产力、简化编程操作、可直接拖动焊枪示教、方便移动灵活作业、占地面积小等五优点。对于集成商来说，垫资是常态。淮安系统集成配件

## 自动化测量为客户创造附加值

“生产坐标测量机的 **Hexagon** 公司联合 **KUKA** 向我们展示了一种方案，即我们如何实现校准过程自动化，从而能够以更加用户友好的方式在更短的时间内校准大量不同的测量装置。我们立刻采纳了这个方案”**Detlef Rübesame** 说道。

全自动检测系统配备了 **KUKA flexFELLOW** 解决方案和 **Hexagon** 的 CMM·**KUKA flexFELLOW** 是一个装有人机协作型机器人 LBR iiwa 的机器人平台。该机器人能够灵敏地从物料供给车中拿起各种测量装置，然后交给 **Hexagon** 的 CMM 进行校准。也就是说，它可以识别工件并进行自动化测量。淮安系统集成配件机器人生产商的利润点是产品的销售利润，关注点在产品上；集成商的利润点是施工费用，管理费用，产品插件。

为了让人沉浸到 **iYU** 带来的按摩享受中，当用户进入按摩室内后，需要登录到系统上，从一系列不同的按摩中进行选择。此外，用户还可以从大量背景音乐中选择：轻音乐、爵士乐、宗教乐等，应有尽有。只需在遥控器上按下按钮，就可以开始按摩，并且随时可以停止，在按摩过程中还可以随时根据个人情况调整压力。目前**Capsix Robotics** 正在研究一套完全自主的解决方案，将使任何外界干预变得多余。但是**François Eyssautier** 认为并没有到达努力的终点，恰恰相反：“我们知道，我们公司的技术还可以用在其他许多应用中，其中大部分都是在人体上进行的。因此**LBR Med** 对我们仍然十分重要。例如，我想到了去除纹身、体毛或皮肤色斑的激光疗法。实施激光疗法，需要用到一台医技设备。在这方面，通过认证可集成到医疗器械中的机器人将大有帮助。因此**LBR Med** 对于机器人技术的未来不可或缺。”

不过，系统集成想做规模并不容易。首先，系统集成企业的工作模式是非标准化的。从销售人员拿订单到项目工程师根据订单要求进行方案设计，再到安装调试人员到客户现场进行安装调

试，交给客户使用，不同行业的项目都会有其特殊性，很难完全复。如果专注于某个领域，可以获得较的行业壁垒，然而，这个壁垒也使系统集成企业很难跨行业去扩张，因此其规模也很难上去。另外，系统集成企业常常会面临垫资的压力。系统集成企业付款一般采用“3331”的方式，即图纸通过审核拿到30%，发货拿到30%，安装调试完毕拿到30%，10%为质保金。按照这种付款方式，系统集成企业通常需要垫资，如果几个项目一起做，或者单个项目金额很，系统集成企业也常常面临资金压力，从而限其规模的扩张。负责工业机器人应用二次开发和周边自动化配套设备的集成，是工业机器人自动化应用的重要组成。

在传统的机床上下料应用场景中，由于传统方案是中每一台机床、每一个IO信号都需要与机器人电柜相连，导致现场布线多且杂乱，施工量，容易出错；同时存在抗干扰能力差、机床IO不够等问题。

卡诺普机床上下料方案通过CAN总线与远程模块通讯抗干扰能力强，利用模块就近与机床信号转接，接线简单方便，省时少力，便于用户安装与维护。卡诺普机床上下料解决方案具有产品种类丰富、安装简单、编程简单与严密、维护便捷、稳定可靠等优势，同时可结合3D智能视觉实现多品种小批量的阶运用，并且通过网络与工厂管理系统连接，进行数据化管理，并终建成智能车间。受核心部件限制等影响，我国工业机器人产业目前取得突破的领域主要为系统集成环节。淮安系统集成配件

机器人本体的发展需要系统集成商的推动，而系统集成商集成也需要本体厂商的支持。淮安系统集成配件

### 系统集成商“天生”规模小

两因素决定集成商规模小。系统集成项目是非标准化的，每个项目都不一样，不能100%复，所以比较难上规模。能上规模的一般都是可以复的，比如研发一个产品，定型之就很少改了，每个型号产品都一样，通过生产和销售就能量复上规模。而且由于需要垫资，集成商通常要考虑同时实施项目的数量及规模。

#### 1. 系统集成商是以人的订单型企业

系统集成商的竞争力是人才，其中，为的是销售人员、项目工程师和现场安装调试人员，销售人员负责拿订单，项目工程师根据订单要求进行方案设计，安装调试人员到客户现场进行安装调试，并终交付客户使用。几乎每个项目都是非标的，不能简单复上量。

系统集成商实际是轻资产的订单型工程服务商，资产是销售人员、项目工程师和安装调试人员，因此，系统集成商很难通过并购的方式扩张规模。

#### 2. 系统集成商需要垫资

系统集成的付款通常采用“3331”的方式，即图纸通过审核拿到30%，发货拿到30%，安装调试完毕拿到30%，剩10%的质保金。按照这样一个付款流程，系统集成商通常需要垫资。淮安系统集成配件

南京明匠智能系统有限公司位于江北新区沿江街道上城路2号19栋2103-1。南京明匠智能致力于为客户提供良好的机器人搬运码垛工作站，机器人点焊工作站，机器人激光焊接切割工作站，机器人智能弧焊工作站，一切以用户需求为中心，深受广大客户的欢迎。公司将不断增强企业重点竞争力，努力学习行业知识，遵守行业规范，植根于机械及行业设备行业的发展。在社会各界的鼎力支持下，持续创新，不断铸造高品质服务体验，为客户成功提供坚实有力的支持。